

Trostberg, 05.04.2016



Von li. nach re.: Silke Kaltenhauser (stellv. Geschäftsführerin), Michael Schittenhelm (Leitung Vertrieb & Marketing), Bernd Kainldsdorfer (Geschäftsführer)

KLVrent[®] steigert Vermietumsatz im dritten Jahr in Folge

Der größte marken- und konzernunabhängige Vermieter schwerer Nutzfahrzeuge im deutschsprachigen Raum konnte seinen Mietumsatz im 1. Quartal nun zum dritten Mal in Folge ausbauen. Auf Basis des Jahres 2013 ergeben sich jährliche Steigerungsraten im jeweils zweistelligen Bereich, die sich auf ein Umsatzwachstum von über 35% summieren.

Die umfassenden Investitionen in die Modernisierung und den Ausbau der Mietflotte zeigen hier genauso Wirkung, wie die fortlaufende Optimierung der Vertriebsstruktur. Für den Partner des Mittelstandes liegt der Fokus im hohen Maße auf dem klassischen Fullservice-Mietangebot. Bei den überwiegend nachgefragten Vertragslaufzeiten von einem bis zwölf Monaten können die KLVrent-Mietkunden die Vorteile der Nutzfahrzeugmiete besonders flexibel in ihre Geschäftsabläufe integrieren. Darüber hinaus wird Bestandskunden mit laufenden Mietverträgen durch das Serviceangebot „XTRarent“ eine attraktive Möglichkeit für Kurzeitanmietungen im Bedarfsfall (z.B. bei Auftragsspitzen oder Unfallsersatz) geboten.

Dem Geschäftsführer Bernd Kainldsdorfer macht die erfreuliche Umsatzentwicklung deutlich, dass für einen herstellerunabhängigen Nutzfahrzeugvermieter weiterhin ausbaufähige Differenzierungsmöglichkeiten am Markt bestehen. Mit einem konkret auf die Anforderungen der Zielkunden zugeschnittenen Dienstleistungsangebot rund um das Nutzfahrzeug schafft KLVrent einen kundenorientierten Ausgleich der Marktkräfte. Die vielfach mittelständischen Mietkunden schätzen besonders die partnerschaftliche Entlastung von Aufgaben, die mit dem Fuhrparkeinsatz und -management verbunden sind und können sich somit auf ihr Kerngeschäft konzentrieren.

Ein weiterer Wettbewerbsvorteil für den traditionsreichen Vermieter schwerer Nutzfahrzeuge ist die Ungebundenheit an konzern- und vertriebspolitische Vorgaben. Das ist die Grundlage, um den Marktauftritt schnell und markenunabhängig an die tatsächlichen Anforderungen der KLVrent-Mietkunden anzupassen. **Denn nichts ist so beständig, wie die Veränderung!**

KLVrent GmbH & Co. KG

Saliterastr. 24-26

83308 Trostberg

Tel: 08621- 98 44 -0

Fax: 08621 – 98 44 -22

Mail: info@klvrent.de

Weitere Informationen:

Ansprechpartner:

Michael Schittenhelm
Leiter Vertrieb und Marketing

michael.schittenhelm@klvrent.de

www.klvrent.de